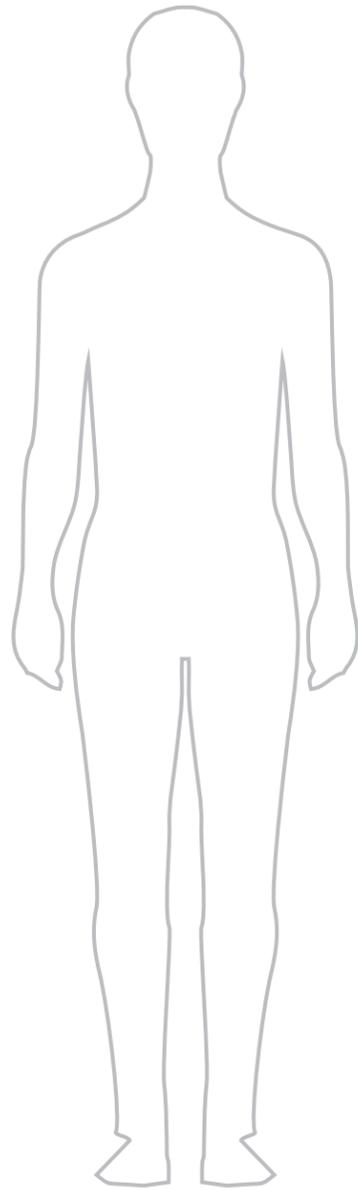


CLIENTE

CUSTOMER: ¿A QUIÉN VAS A SERVIR?



PROBLEMA

PROBLEM: ¿QUÉ PROBLEMA TIENE TU CLIENTE?



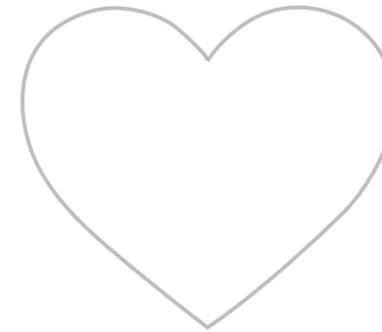
SOLUCIÓN

SOLUTION: ¿QUÉ LE OFRECERAS A TU CLIENTE? ¿QUÉ OBTENDRÁ TU CLIENTE?



MENSAJE

MESSAGE: ¿CUÁL ES TU HISTORIA? ¿CÓMO LA ESCUCHA TU CLIENTE?



INGRESOS

REVENUE: ¿CÓMO GANAS DINERO?

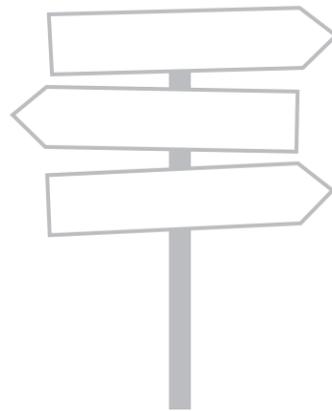


ALTERNATIVAS

ALTERNATIVES:

ACTUALMENTE, ¿CÓMO ESTÁ RESOLVIENDO EL PROBLEMA TU CLIENTE?

¿CUÁLES SON LAS SOLUCIONES ALTERNAS AL PROBLEMA? ¿CUÁL ES LA COMPETENCIA?



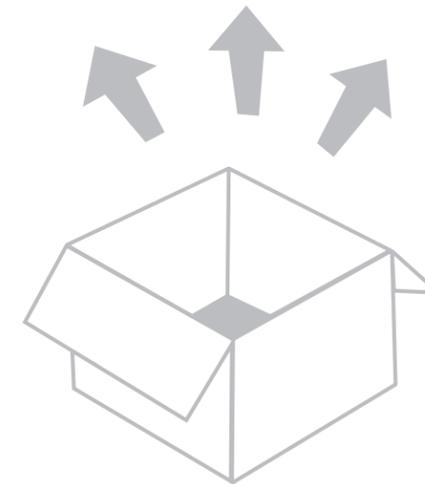
BENEFICIO

BENEFIT: ¿POR QUÉ QUIERE EL CLIENTE SU PRODUCTO O SERVICIO? ¿CÓMO SOLUCIONA EL PROBLEMA USTED?



DISTRIBUCIÓN

DISTRIBUTION: ¿CÓMO LLEGA AL CLIENTE TU PRODUCTO SERVICIO?



VENTAJA

ADVANTAGE: ¿QUÉ VENTAJA TIENES SOBRE LAS ALTERNATIVAS? ¿POR QUÉ ERES LA MEJOR PERSONA PARA LLEVAR ESTO A CABO?



NOMBRE _____

CO.STARTERS[™]

CANVAS

NECESIDADES AL INICIO

STARTUP NEEDS: ¿QUÉ NECESIDADES NO RECURRENTES NECESITAS (DINERO, GENTE, COSAS, TECNOLOGÍA, ACTIVIDADES)?



COMING
SOON



COSTOS

COSTS: ¿QUÉ NECESIDADES RECURRENTES SON ESENCIALES PARA QUE TU PUEDES CONTINUAR (DINERO, GENTE, COSAS, TECNOLOGÍA, ACTIVIDADES)?

NOW
OPEN

